

Coach-Profil

Karl H. Jaquemot (1961) Dipl.-BW



Ihr Experte für :
Gründung und Wachstum,
Krisenmanagement und
Unternehmensnachfolge

Diplom-Betriebswirt

Gründungs- und Wachstumsberater, Berater Offensive Mittelstand und zertifizierter Transferberater

seit 1992 Erfahrung als Berater

seit 1997 selbständiger Unternehmensberater: Gründungs- und Wachstumsberatung, betriebswirtschaftliche Fragestellungen, Projektmanagement, Coaching von Führungskräften, Organisationsentwicklung

seit 2019 geschäftsführender Gesellschafter der Unternehmensberatung ac.consult – Junglas Schülke Jaquemot GbR

Mehrfach prämierter Berater, Mentor und Coach in Businessplan-Wettbewerben: ACquadrat, Aachen und NUK, Köln

Excellence Assessor nach EFQM (European Foundation for Quality Management)

Dozent an der IHK Aachen, VHS Aachen, Confidence Meisterschule GmbH

Coach-Profil

■ Tätigkeits- und Beratungsschwerpunkte

Gründungsberatung: Erarbeitung von Businessplänen und Begleitung der Akquise von Finanzierungsinstrumenten

■ Aufbauberatung zu den Themen

- Organisationsentwicklung nach EFQM und ILEP
- Finanzierung und Fördermittel
- Marketing: Positionierung am Markt, Markterschließungsstrategien
- Krisenabwendung und Liquiditätssicherung

■ Coaching für die Themen: Führung, Unternehmensentwicklung, strategisches Management

■ Workshop- und Seminarleitung für die Themen:

Existenzgründung, öffentliche Finanzierungshilfen, Nutzung von Finanzplanungs-Tools, Kommunikation, Mitarbeitergespräche, Zeit- und Selbstmanagement

■ Beispielaufträge

■ Konzeption und Durchführung einer Organisationsentwicklung für einen mittelständischen Betrieb in Aachen

■ Entwicklung und Durchführung von Workshops mit Mitarbeiterbeteiligung zur Förderung der Unternehmenspotenziale

■ Gründungsberatung: Entwicklung von Geschäftsmodellen und Aufbau von Businessplänen zur Akquisition von Krediten und Fördermitteln

■ Wachstumsberatung zu folgenden Themen:

- Organisationsentwicklung
- Optimierung von Aufbau- und Ablauforganisation
- Personalakquise
- Erschließung von Finanzmitteln für Wachstumsvorhaben
- Standortverlagerung
- Digitalisierung
- Krisenabwendung und Liquiditätssicherung

■ Coaching von Inhabern und Geschäftsführern zum Aufbau und zur Entwicklung der Unternehmung und der Führungspersönlichkeit

Coach-Profil

- **Aus- und Weiterbildungen**
 - Führungskräfte-Entwicklung, EAP Aachen
 - Excellence Assessor EFQM, Initiative Ludwig Erhard Preis
- Finanzierung der Kleinunternehmen
 - Moderationsmethoden, GIB Bottrop
 - Systemische Organisationsdiagnose
- Seminare und Austausch in der Offensive Mittelstand
 - Zertifizierter Transferberater, Mypegasus GmbH Aachen
 - Qualitätssicherung durch wöchentlichen fachlichen Austausch im Team, jährlich Teamentwicklung mit einem Supervisor sowie regelmäßige Weiterbildungen
- **Listungen/Zulassungen/Akkreditierungen**
 - eingetragener Berater in der Förderlinie UnternehmensWert:Mensch des BMAS
 - gelisteter Berater und Coach in der Beraterbörse der KfW Mittelstandsbank und dem Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie
 - eingetragener Berater im Beratungsprogramm Wirtschaft der Landes NRW
 - Gründungsberater für das RKW Hessen
 - Gründungs- und Wachstumscoach und Gutachter für Businesspläne
 - im Wettbewerb ac2 der Gründerregion Aachen
 - im Businessplan-Wettbewerb des NUK Köln
 - im Businessplan-Wettbewerb start2grow Dortmund
- **Netzwerke**
 - Beraternetzwerk von ACquadrat und NUK Köln
 - Beraternetzwerk Offensive Mittelstand
 - Mitglied im Verband der Gründer und Selbständigen Deutschland e.V.
 - Erfahrungsaustausch der Prozessberater von UnternehmensWert:Mensch

Coach-Profil

Referenzen

RurseeZeit, Mario Rothe, Am Sonnenhang 4, 52396 Heimbach, 0179-7549297

Beratungszeitraum 01.2021 – 10.04.2021, Beratungstage: 6

Auftrag: Businessplanentwicklung zur Übernahme des Wassersportanbieters Becker am Rursee Schwammenauel mit dem Ziel der Erarbeitung eines zukunftssicheren und wirtschaftlich tragfähigen Geschäftsmodells

Beratung und Coaching Joachim Steuck, Brabantstraße 46, 52070 Aachen
0241 – 95 78 05 32

Beratungszeitraum 11.2020 – 03.2021, Beratungstage: 4

Auftrag: Erstellung eines tragfähigen Geschäftsmodells, Erarbeitung eines Businessplans mit allen erforderlichen Bestandteilen, Erschließung einer Finanzierung mit öffentlich geförderten Kreditmitteln

Wilhelm Bell Beratungsgesellschaft GmbH, Willi Bell, Parkstraße 120
52072 Aachen, 0241 – 5597070

Beratungszeitraum 09.2013 – 05.2014, Beratungstage: 15

Auftrag: Gestaltung der betrieblichen Organisation als Vorbereitung einer potenziellen Betriebsübernahme: Change Management, Personalführung, Vermarktungsstrategie

Priogo AG, Vorstand David Muggli, Römerallee 80, 53909 Zülpich
02252 – 83 52 10

Beratungszeitraum 02.2014 – 09.2014, Beratungstage: 15

Auftrag: Aufbau einer effizienten Aufbau- und Ablauforganisation, Überarbeitung der Vertriebsorganisation, die Erstellung von Anforderungsprofilen für vorhandene und künftige Mitarbeiter, der Aufbau eines ortsungebundenen Vertriebsnetzes und die Einbindung der Mitarbeiter in eine zielorientierte Führung, Kalkulation und Preisfindung